

TÉCNICO SUPERIOR EN GESTIÓN DE VENTAS Y ESPACIOS COMERCIALES

ORDEN de 26 de noviembre de 2013, BOA 18/12/2013

Esta/Este profesional gestiona las operaciones comerciales de compraventa y distribución de productos y servicios, y organiza la implantación y animación de espacios comerciales según criterios de calidad, seguridad y prevención de riesgos, aplicando la normativa vigente.

MODULOS PROFESIONALES

0926. Escaparatismo y diseño de espacios comerciales.
 0927. Gestión de productos y promociones en el punto de venta.
 0928. Organización de equipos de ventas.
 0929. Técnicas de venta y negociación.
 0930. Políticas de marketing.
 0623. Gestión económica y financiera de la empresa.
 0625. Logística de almacenamiento.
 0626. Logística de aprovisionamiento.
 1010. Investigación comercial.

0931. Marketing digital.
 0179. Inglés.
 0932. Proyecto de gestión de ventas y espacios comerciales.
 0933. Formación y orientación laboral.
 0934. Formación en centros de trabajo.

CUALIFICACIONES PROFESIONALES

Implantación y animación de espacios comerciales COM158_3

- UC0501_3
- UC0502_3
- UC0503_3
- UC0504_3

Incompleta: Gestión comercial de ventas COM314_3

- UC1000_3
- UC1001_3
- UC0239_2
- UC0503_3

Incompleta: Gestión de marketing y comunicación COM 652_3

- UC2185_3

Incompleta: Asistencia a la investigación de mercados COM312_3

- UC0993_3
- UC0997_3

Incompleta: Organización y gestión de almacenes COM318_3

- UC1014_3
- UC1015_2

Incompleta: Gestión y control del aprovisionamiento COM315_3

- UC1003_3
- UC1004_3

Incompleta: Gestión comercial y financiera del transporte por carretera COM651_3

- UC2183_3

CERTIFICADOS DE
PROFESIONALIDAD

COMP0108 Implantación y
animación de espacios
comerciales

MÓDULOS NO ASOCIADOS A
CUALIFICACIONES PROFESIONAL